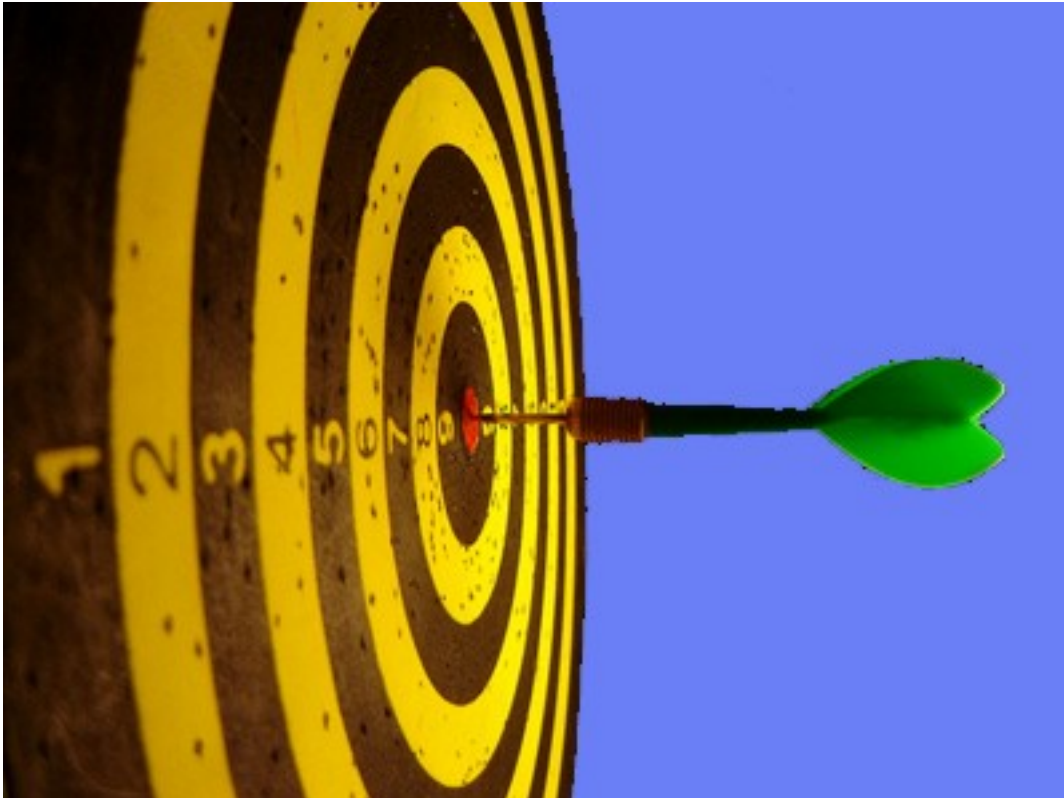


Mit Zielvereinbarungen zu Spitzenleistungen

Tages-Workshop



„Die Welt macht dem Menschen Platz, der weiss, wohin er will.“

Ralph Waldo Emerson

Ausgangslage

Sie stellen fest, dass eine Grosszahl der Mitarbeitenden von den Zielen ihres Teams und ihres Unternehmens nicht begeistert sind. Weiter bemerken Sie, dass die Aufgaben nicht auf die Ziele ausgerichtet sind. Den Mitarbeitenden ist unklar, welches die wichtigsten Ziele des Unternehmens sind und welche die höchsten Prioritäten haben. Sie haben das Gefühl, in einer Sackgasse zu stecken. Sie möchten gerne die Leidenschaft, das Talent und die Intelligenz der Mitarbeitenden mehr ausschöpfen.

Wie sieht es in der Praxis aus?

Studie Harris Interactive, untersuchte bei 23000 Einwohnern mit Vollzeitstellen den Umsetzungsquotienten:

- Nur 20% waren von den Zielen ihres Teams und ihres Unternehmens begeistert.
- Lediglich 20% der Arbeitenden sagten, ihre eigenen Aufgaben seien klar auf die Ziele ihres Teams und ihres Unternehmens gerichtet.
- Nur 37% der Befragten gaben an, genau zu verstehen, was ihr Unternehmen zu erreichen versucht und weshalb.

Dies ist Ihr Seminar, wenn...

- Sie lernen möchten, wie Sie in Ihrem Unternehmen einen Zielprozess systematisch einführen.
- Sie lernen möchten, welche Voraussetzungen es braucht, um die Ziele effektiv zu erreichen!
- Sie lernen möchten, wie Sie Ziele gehirngerecht formulieren, visualisieren und emotionalisieren.

Wen sprechen wir an:

Zielgruppen sind Unternehmer, Führungs- und Personalverantwortliche.

Inhalte:

- Im Unternehmen einen Zielprozess systematisch zu implementieren.
- Die Zielerreichung mit der Entlohnung zu verknüpfen.
- Wie Sie Ihre wirklich wichtigen Ziele herausfinden.
- Welche mentalen Werkzeuge es zur Erreichung Ihrer Ziele gibt.
- Was machen, wenn die Ziele nicht erreicht werden.

Wer leitet dieses Training?



Ueli Gerber

Management-Trainer, Erfolgs-Coach und Unternehmensentwickler.
Er ist Experte auf den Gebieten: Führungs-, Verkaufs- und Organisationsentwicklung sowie Erfolgs- und Veränderungspsychologie.
Er begleitet seit sieben Jahren Menschen und Organisationen in 5 Ländern.

„Es gibt im Leben nur zwei Sünden:
Zu Wünschen, ohne zu handeln oder zu handeln ohne Ziel“.

Joseph Schmid

Unsere Erfolgseminare als Training in Ihrem Unternehmen sind bereits **ab fünf Teilnehmern möglich**. Dabei stimmen wir **Inhalte und Termine ganz nach Ihren Wünschen** ab, genau auf Ihre konkreten Anforderungen zugeschnitten.

Schriftliche Anmeldung

Bitte senden oder faxen Sie dieses Formular zurück an:
Gerber & Partner GmbH, Anglikerstrasse 1, CH-5612 Villmergen
Fax +41 56 610 74 82
Anmelden über Homepage: www.gerber-partner.ch

Persönliche Angaben		Angaben zur Arbeit	
Geschlecht	Frau Herr		
Name		Firma	
Vorname		Branche	
Geb.-Datum		Strasse	
Strasse		PLZ/Ort	
PLZ/Ort		Telefon G	
Telefon P		E-Mail G	
Mobile P			
E-Mail P			

Seminar

Bezeichnung	Startdatum	Enddatum	Ort	Preis
				CHF
				CHF

Rechnungsadresse

Privat

Geschäft

Die Rechnung ist vor Seminarbeginn zu begleichen.

Gerber & Partner GmbH, Anglikerstrasse 1, CH-5612 Villmergen
Tel. +41 56 610 74 81 Fax +41 56 610 74 82 Mobile +41 79 431 96 71

www.gerber-partner.ch info@gerber-partner.ch